



VARIG ORKLA
ARENA



Tidsplan

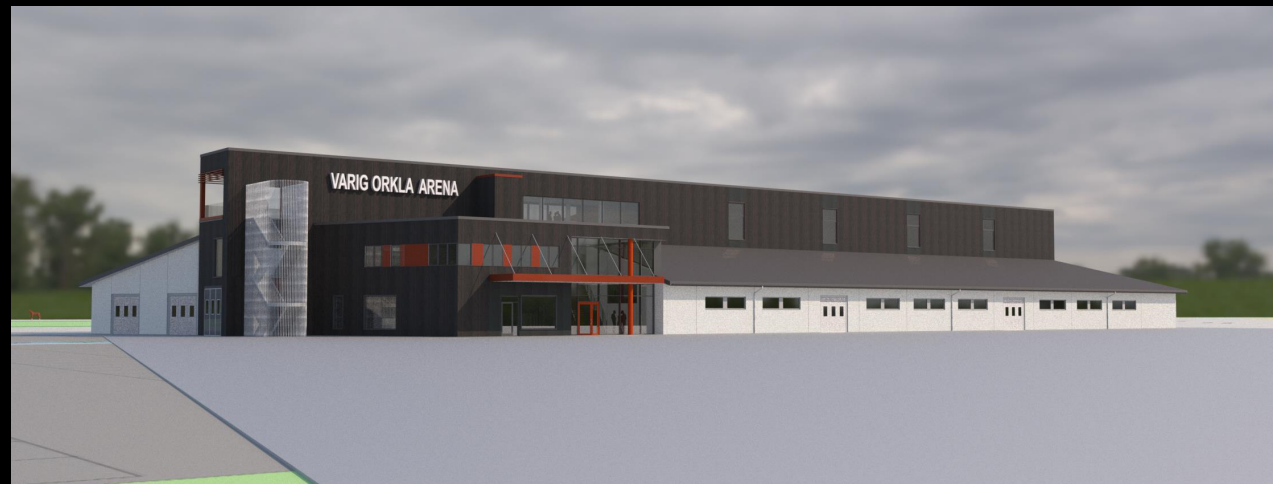
Første travarena som er bygd i Norge på
34 år

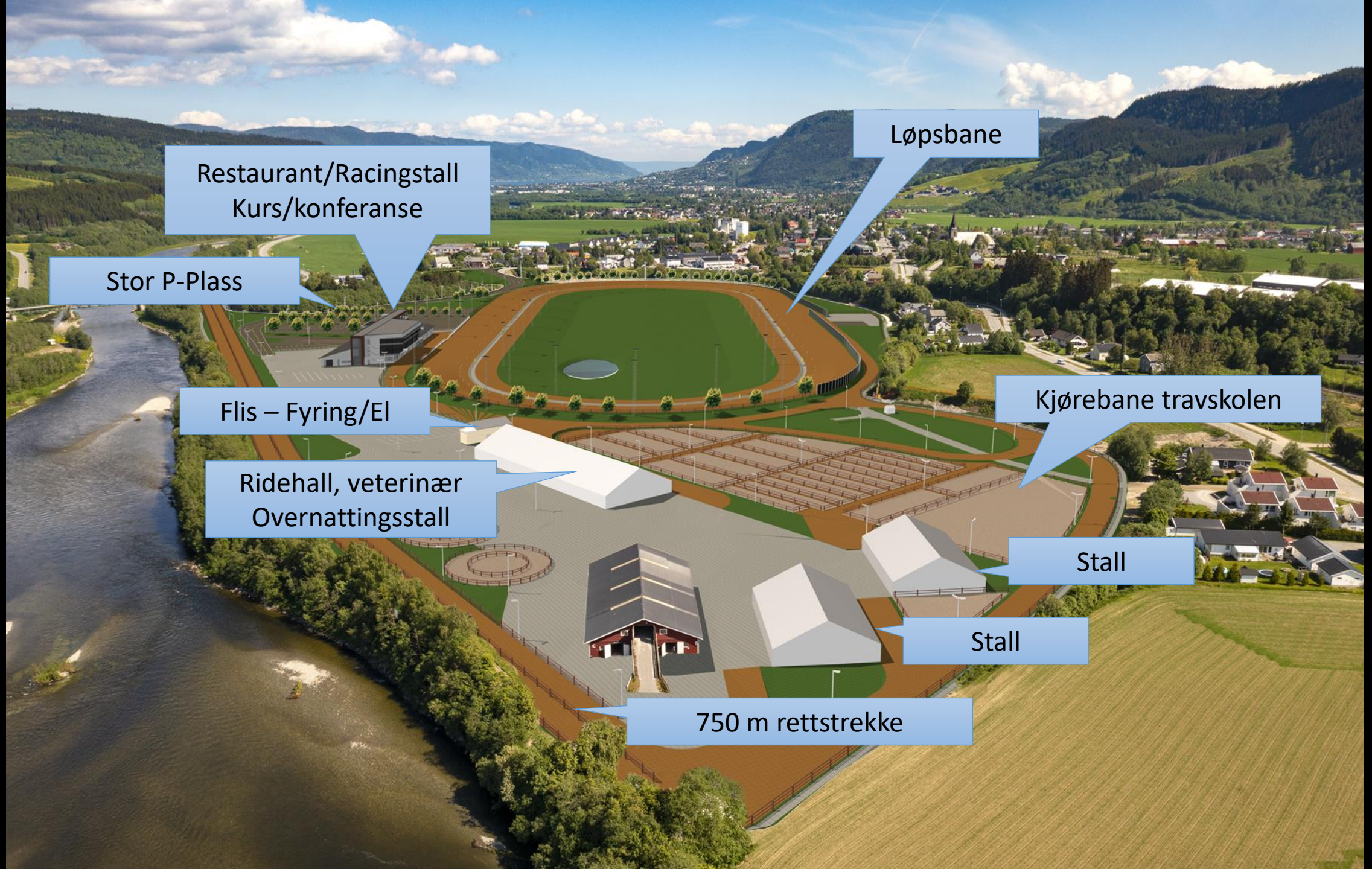
Banen klar for trening:
November 2021

Hovedbygg med staller, restaurant, butikk, kafeteria,
VIP/Kurs-konferanse, kontorer:
15. juni 2022

Siste travløp Leangen Travbane:
Søndag 13. februar 2022

Første travløp:
Slutten av mars 2022





Restaurant/Racingstall
Kurs/konferanse

Stor P-Plass

Flis – Fyring/El

Ridehall, veterinær
Overnattingsstall

Løpsbane

Kjørebane travskolen

Stall

Stall

750 m rettstrekke







<https://varigorklaarena.no/>



Orientering om totalprosjekt Infra.

Aktiviteter utført i perioden

INFRASTRUKTUR OG BANE (Solberg Maskin AS)

- Topplag travbane og treningsløype
- El arbeider belysning, bane.
- Klargjøring til asfalt: Resterende
- Massehåndtering, indre bane og andre områder.
- VA
- stallområde, påbegynt.
- Belegningsstein, bommer og porter.
- Beplantning.
- Reis av banebelysning.
- Gjerder, paddockområde og bane.
- Racingbane, opp til forsterkningslag.
- Starterbuområde m. asfalt.
- Montering ny brakkerigg (klubbhus rives 15.11.)

Orientering om totalprosjekt Infra.

Planlagte aktiviteter utført i neste periode

INFRASTRUKTUR OG BANE (Solberg Maskin AS)

- Komplettering VA, stallområde
- Massehåndtering på anlegget, oppfylling
- Montering porter og bommer, 3 stk
- Rivning av eks bygg (15.Nov)
- VA til vannmagasin med pumpe
- Oppvarmingsbane (0-8mm topp)
- Treningsløyper











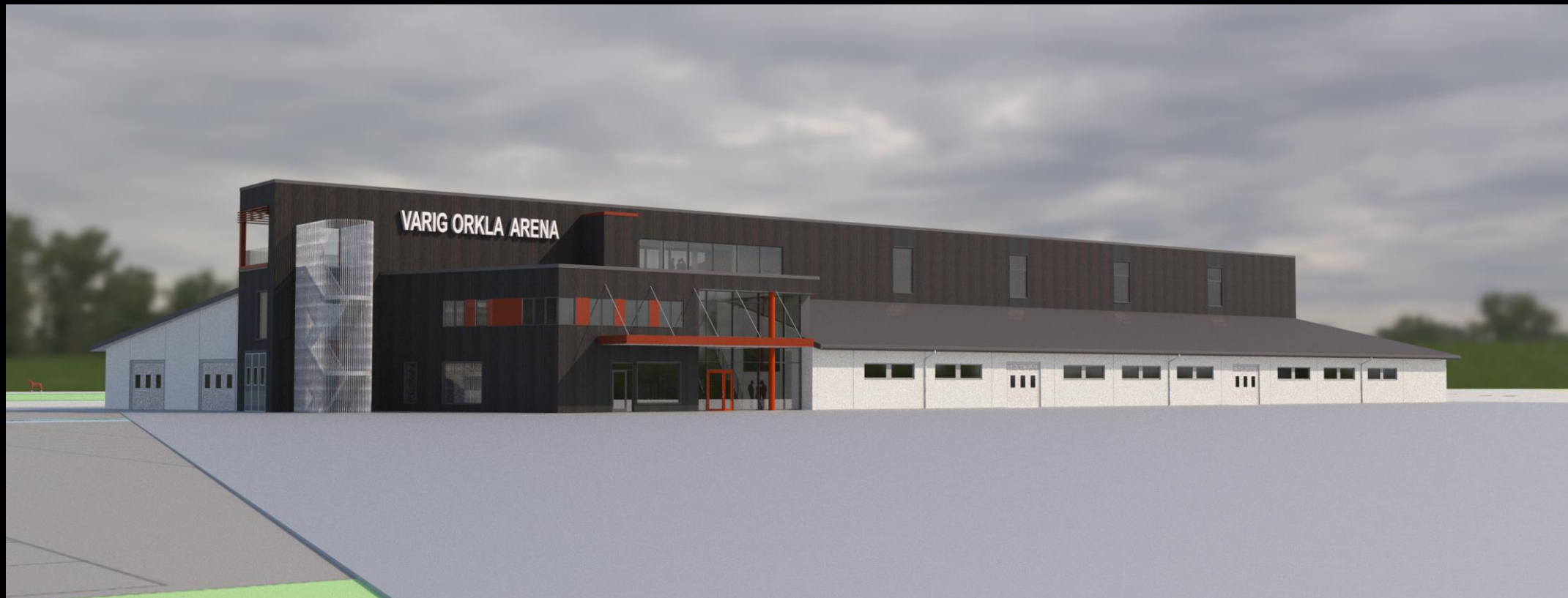
Orientering om totalprosjekt jordflytting.

- Ferdigstilt iht. Jordflyttingsplan.
- A-sjikt ble transportert fra travbanen og lagt ut på B-sjikt opparbeidet av lokale georessurser.
- Resultatet på det utførte arbeidet ser bra ut.
- Gode avlinger (1,6 og 1,7 rundball per daa ,per slått)





Orientering om totalprosjekt hovedbygg.



Orientering om totalprosjekt hovedbygg.



Orientering om totalprosjekt hovedbygg.



Orientering om totalprosjekt hovedbygg.



Orientering om totalprosjekt hovedbygg.

Hovedbygg pågående aktiviteter:

- Tak tirsdag kommende uke
- Forberedelse av Vindusfelter mot travbane
- Klargjort for Gulvstøp nov-des
- Alt av yttervegger ferdig midten av desember
- Tett bygg midten av desember
- Da starter alt av tekniske fag

Forbrenningssentral

- Tak ble montert fredag
- Montasje av hovedtavle starter mandag til uken (14dg)
- Midlertidig trafo inn ila. 14 dager.
- Testing av lysanlegg nov/des månedsskifte





Orientering om totalprosjekt teknisk installasjon

- Fiberring rundt bane
- Trekking av fiber til samtlige stallbygg
- Trekking kabel til fotoceller
- Fotoceller skap og montasje
- Dommervideo
- Målfoto
- Lydsystem
- Lyd i Staller
- Styringssystem Crestron
- Infotavler bane og stall
- Teknisk installasjon for publikum.

Økonomi oversikt

Kontraktssummer entrepriser (eks.mva)

Solberg Maskin AS: 100.915.230,- (Fakturert:87.661.768,-)

RUTA Entreprenør AS: 106.159.400,- (Fakturert: 69.050.695,-')

Orkla Maskin AS: 3.755.000,- (Sluttoppgjør til entreprenør på
3.176.690,-.)

Bestilte endringer totalt 8.173.747,-

FREMDRIFT

INFRASTRUKTUR OG BANE (Solberg Maskin AS)

Tidsfrister:

- *Ny adkomstvei klar for prosjektbruk 30.05.21 => OK*
- *Ny Travbane klar for treningsbruk 10.11.21*
- *Kabelgrøfter klare for Nettselskapet AS 04.06.21 =>OK*
- *Kabelgrøfter klare for Svorka/NTE/Orkland kommune 04.05.21=>OK*
- *Kabelgrøfter klare for Telia 27.08.21=>OK*
- *Anlegg godkj for midl brukstillatelse 31.12.21*
- *Overlevering 01.06.21*

Solberg Maskin rapporterer å være i ca. i rute i forhold til sin framdriftsplan med unntak av EL. Det rapporteres at det er gjort noen endringer på enkeltaktiviteter grunnet sein oppstart av jordflytting.

HOVEDBYGG (RUTA Entreprenør AS)

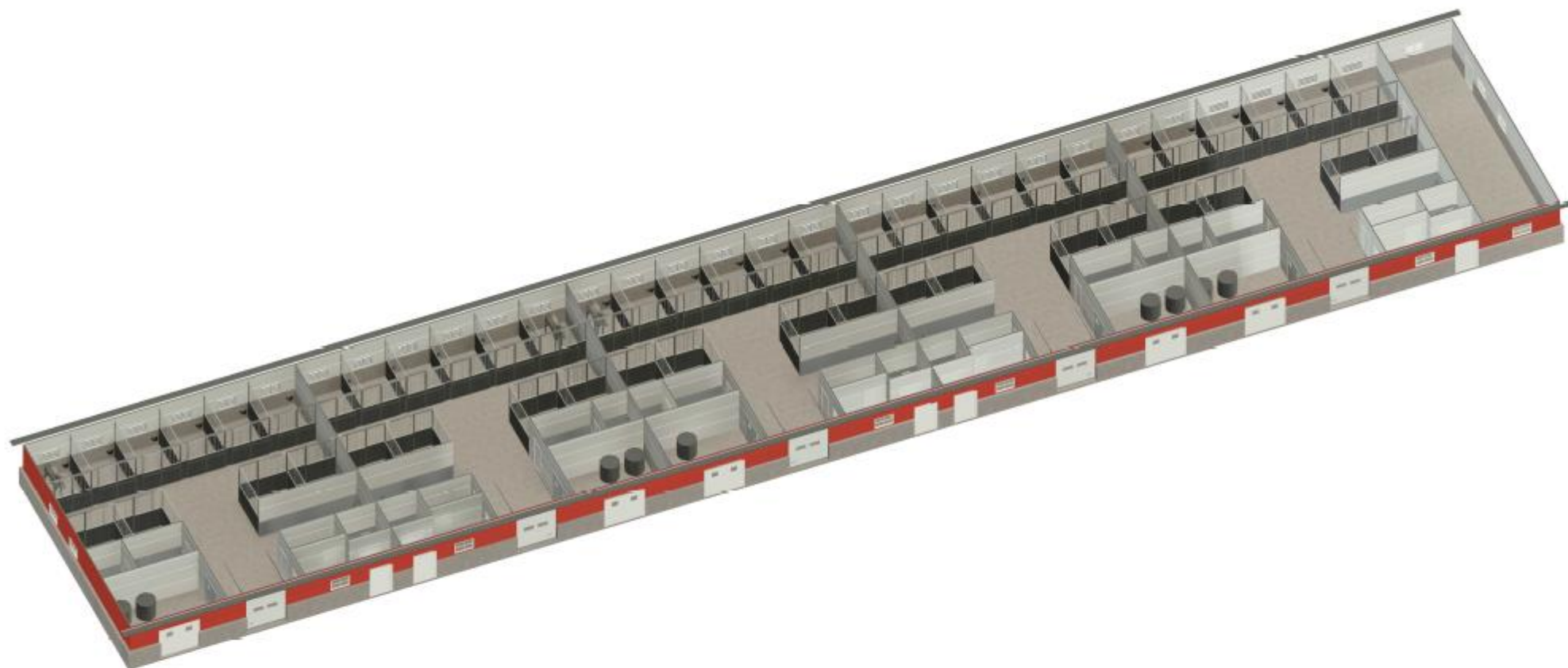
Tidsfrister:

- *Detaljert framdriftsplan: kontraktsign + 30 dager =>15.06.22*
- *Deloverlevering forsyningssentral: 09.11.21*
- *FDV dok: Sluttfrist minus 3 uker*
- *Endelig ferdigbefaring hovedbygg: Sluttfrist minus 1 uke*
- *Sluttfrist/overlevering: 13.05.21 (forbehold om off.saksgang; forutsatt 12 mnd byggetid fra oppstart på plassen)*

Ruta er på plan i forhold til hovedbygget. Men de er forsinket i forhold til forsyningssentralen, blir løst med midlertidig trafoleveranse slik at infra holder fremdrift med test av flomlys.

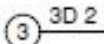
Orientering om totalprosjekt stallbygg

- Ved påmeldingsfristens utløp, var det totalt 11 personer som har meldt sin interesse for å leie stallplass.
- 4 personer er amatører og ønsker seg fra 1-4 plasser, totalt 8 eller 9 bokser.
- 6 trenere (1 skal ta ut lisens i forkant av oppstart) har ønsket seg totalt mellom 52-56 bokser, med fortrinnsvis 10 bokser pr. enhet, det samme er ønsket kapasitet for Travskolen, dvs totalt 62-66 bokser.
- 2 av disse ønsker i utgangspunktet maks. 8 bokser, primært for bruk på løpsdager og til hurtigkjøring osv.
- Det totale, ønskede antallet er dermed et sted mellom 70 og 75 bokser.



① 3D uten tak

10 x 5 stall og undervisningsrom
Kunde navn
FJØSSYSTEMER
Bonden og dyrernes ferdigheter

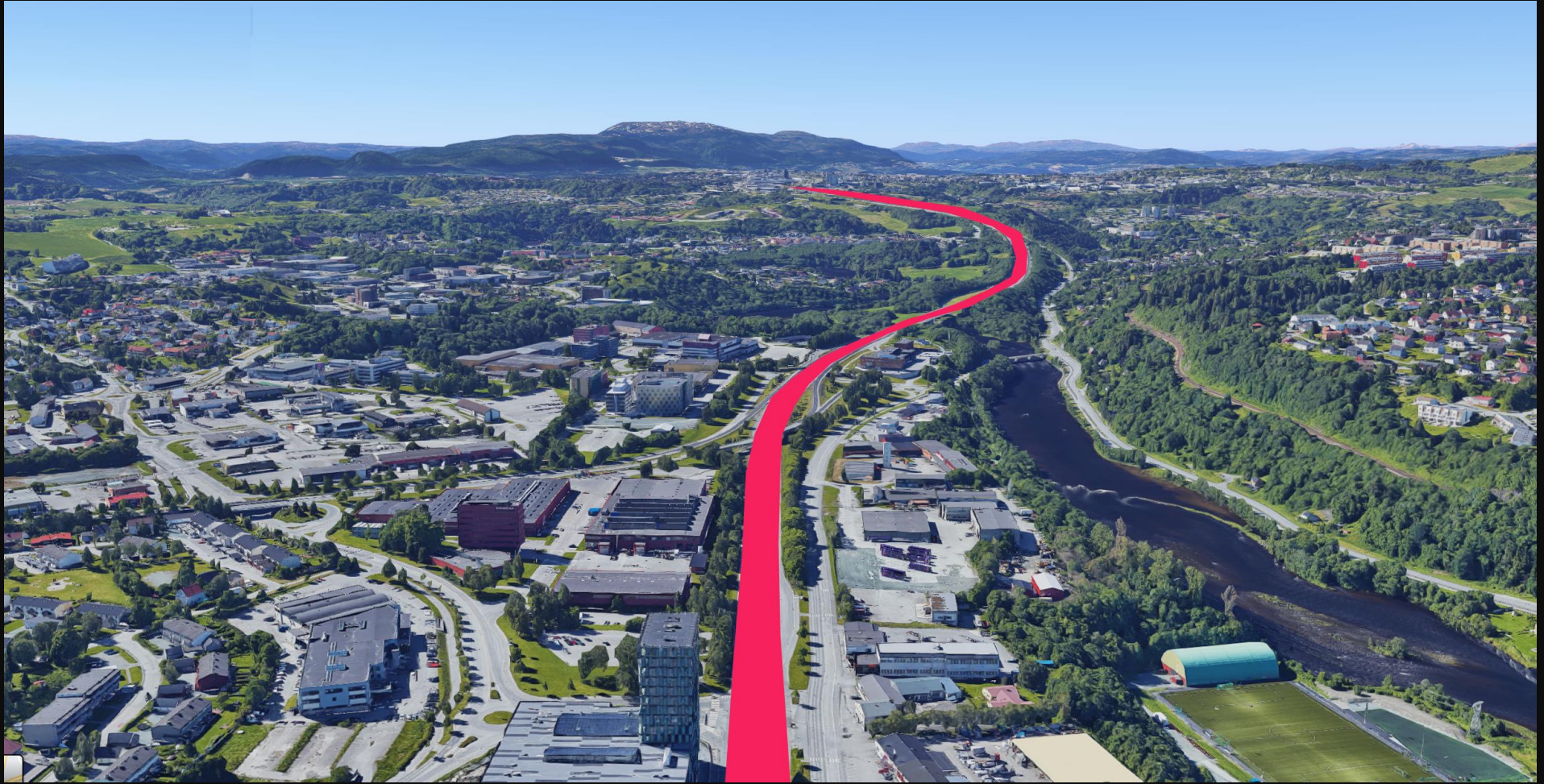


FJØSSYSTEMER
Bonden og dennes færdsvale



Travløp en dag i uka fra 20.mars, Søndag?

Den røde løperen



Diamant



**VARIG
ORKLA
FORSIKRING**

Gullpartnere



Sølvpartnere



Samarbeidspartnere





Salgs- og markedsansvarlig i Flow VVS Trøndelag, Håvard Hildrum, sier selskapet har fått øynene opp for Orkland som et resultat av travbaneprojektet. Foto: Jan Are Melgård

● Nyetablering med mål om å vokse

Etableringa er en konsekvens av travbaneprojektet

- I første fase ser vi for oss rundt 15 ansatte, men på sikt er målet å bli betydelig større.



Culturen ble brukt av anbudt leverandører i forbindelse med byggingen av arenaen.

ORKLAND
ANDERS AASEGG MØRKEN

Det sier salgs- og markedsansvarlig i FLOW Trøndelag VVS, Håvard Hildrum, som fredag kunne bekrefte at det norske FLOW Group-konsernet etablerer et eget VVS-selskap i Orkland, under FLOW Group-paraplyen.

- Vi har allerede lyst ut stilling etter daglig leder, som vil få en svært viktig rolle med å bygge opp bedriften i Orkland. Vi ser etter en ung, lokal, dyktig og fremadstøtende person med stort kontaktnett, som kan bygge opp bedriften med støtte fra oss i Trondheim og FLOW Group sentralt. Vedkommende vil få oppdrag å innsette montører og prosjektleidere umiddelbart. Og jeg vil understreke at samarbeidet i FLOW

som styres fra avdelinga i Trondheim, forteller Hildrum.

Ivekt

FLOW Trøndelag VVS er i hovedsak en tømrerbedrift, som tilleggs tilbyr tjenester innen ventilasjon og elektro igjennom sine søsterselskap, FLOW Trøndelag Klima og FLOW Elektro Midt-Norge AS. Bedriften er datterselskap av FLOW Group-konsernet, som ble etablert av fire, store fristatseide VVS-firmaer fra hele landet i 2007.

FLOW Trøndelag VVS har i dag 56 ansatte i Trondheim. I for omsatte bedriften for 108 millioner kroner. Med tanke på at bedriften i 2018 omsatte for i underkant av 70 millioner kroner, kan en trygt si at dette er et selskap i hurtig vekst.

og så ser vi for oss å utvide med både klima- og elektro-fagene etter hvert. I første fase, altså i løpet av de første par årene, ser vi for oss en stab på rundt 15 ansatte, men målet på sikt er å bli betydelig større, forteller Hildrum.

Partner

Nylig ble det kjent at FLOW Trøndelag VVS har inngått partneravtale med Varg Orkla Arena, der bedriften stiller med et vesentlig seksifert beløp i løpet av avtaltperioden på tre år. Bedriften har siden 2019 vært tilknyttet Leangen travbane med en partneravtale. Og da ST snakked med Hildrum om den nye partneravtalen med Varg Orkla Arena, uttalte han at partneravtalen med Leangen har vært helt avgjørende for bedriften.

trakt på den nye travbanenlegget. FLOW Trøndelag VVS er nemlig tilhenger av underentrepriser på rør- og ventilasjonsarbeid fra hovedentreprenøren Ruta, verdt rundt 20 millioner kroner.

Avtale avgjørende

Nå sier Hildrum at den nye partneravtalen med Varg Orkla Arena har vært helt avgjørende for beslutningen om å etablere et eget selskap i Orkland.

- Det er ingen tvil om at partneravtalen med Varg Orkla Arena, samt kontrakten på selve travbaneprojektet, har vært helt avgjørende for det som nå skjer. Gjennom disse avtalene har vi virkelig fått øynene opp for Orkladsregionen, som er en utrolig spennende region. I tillegg er det relativt kort vei til Hilt og Frys herfra, et område som er viktig for oss og som på mange måter er en slags indre-fel for trøndersk næringsliv. Vi ser også veldig positivt på det bedriftssynet som nå bygges opp med partnere knyttet til travbaneprojektet på Fannrem. Og så det har vært medvirkende til at vi nå satser stort i Orkland, sier Hildrum, som med det bekrefter planene sine fra da som har vært på travbaneprojektet på Fannrem vil avlede store og viktige synergier, også i form av arbeidsplasser.

- Jeg tror det faktisk at travbanen på Fannrem vil bli en positiv reklame. En ting er at kommunen settes på kartet og vil oppleve mye positive reklamer. En annen ting er at det vil avlede mange nye arbeidsplasser. Jeg er ganske sikker på at flere vil gjøre som oss.

- Hva tenker du om lokaliserings? - Det blir noe av det første den nye daglig lederen må se på. Vi ønsker å finne passende lokaler sentralt på Orklagen eller Fannrem, opplyser Hildrum.

Kritiske røster

Etableringa av regiontravbanen på Fannrem har ikke bare møtt begeistring. Lenge var det snakk om at areal måtte tillegges ved ekspansjonen, og det har vært kritiske røster til projektet knyttet til jordvernet. Det siste er svart opp med jordfytting, men det politiske miljøet i Orkland, med ordfører Oddbjørn Bang i spissen, har fått en del kritikk for å ha tillatt bygging av travbane på delvis dyrkanak. Det politiske miljøet har imidlertid ved forvernet vedskaping splass tungt, at det med overveldende flertall har støttet projektet, fortsatt jordfytting, som allerede er i gang.

-God start

Hildrum opplyser videre at Orkland ikke er et nytt marked for bedriften. Som nevnt er FLOW Trøndelag VVS involvert i bygging av tribunenlegget på travbanen, men bedriften har også hatt andre oppdrag i regionen. Bedriften har flere samarbeidspartnere, blant annet Runo på Løkken og Orkland Energi, ikke minst på klima-sida, og har som følge av dette en bedriftsserviceportefølje i regionen.

- Kontrakten på travanlegget vil bli håndtert fra selskapet i Trondheim, men vi ser på dette projektet som viktig for oppbygginga av det nye selskapet i Orkland. Vi regner med å ha fem-seks personer glænde gjennom



Her har salg- og markedsansvarlig i Flow VVS Trøndelag, Håvard Hildrum, akkurat signert partneravtale med utviklingsjef Per Jørgensen i Varg Orkla Arena. Foto: Privat

har allerede fått på plass flere store partneravtaler med næringslivet, og han uttrykker nå stor glede over at den første næringsetableringa som følge av projektet er på plass.

- Jeg synes det er utrolig gøy å se slike synergier, og da ikke minst at det skjer så raskt. Jeg traff Håvard Hildrum i 2007, og fikk etter hvert ham og bedriften med som partner til Leangen. Vi har hele tida høvd at disse partneravtalene vil bety stor verdskaping både for partnerbedriftene og ikke minst lokalsamfunnene. Vi har hele tida ment det vi har høvd, og nå ser vi at det vi har sagt holder stikk, sier Jørgensen, og fortsetter:

- Og det kommer mer. Vi har signert kontrakter med arrangører som vil trekke mellom 5000 og 10 000 til Fannrem allerede neste vår. Senere vil det komme nyheter om store konserter med titusener på trilla. Jeg har allerede vært i kontakt med et par andre bedrifter som tenker å gjøre det samme som FLOW Group nå gjør. Vi har sagt det hele tida og sier det igjen, her snakker vi verdskaping som seg selv, sier Jørgensen som startet formelt i stillinga som utviklingsjef i mai.

-Kommer mer
Og en som har jobbet hardt for å synliggjøre synergier og verdskaping knyttet til travbaneprojektet, er utviklingsjef i Varg Orkla Arena, Per Jørgensen. Han

anders.morken@vrisa-st.no
952 52 261

- Ei utrolig spennende reise

- Det var slike synergier vi håpet travet ville dra med seg til Orkland. Flows etablering tror jeg bare er starten.

ORKLAND
ANDERS AASEGG MØRKEN

Det sier leder i Orkladal næringsforening, Ståle Vaag, som sier at det allerede er signert avtaler for store arrangementer på anlegget neste år. Arrangementer som vil trekke tusenvis av besøkende - som igjen vil legge igjen mye penger lokalt.

- Og alt dette gjelder en næringsregion som har vært i ferd med å bli et stort og spennende område. Vi har allerede fått på plass flere store partneravtaler med næringslivet, og han uttrykker nå stor glede over at den første næringsetableringa som følge av projektet er på plass.

- Dette er en gledens merkedag

Orklandordfører Oddbjørn Bang (Sp) kaller det en gledens merkedag at den første bedriftsetableringa i kjølvannet av travbaneprojektet er et faktum.

ORKLAND
ANDERS AASEGG MØRKEN

- Ja, dette er en merkedag. Vi har hele tida sagt at aktivitet avler aktivitet, noe denne etableringa bekrefter. At trondheimsbaserte bedrifter, som i dette tilfellet Flow, velger å etablere seg i Trøndelags næringskommune nummer én, Orkland, er en stor gladsnytt. Og at det skjer som en konsekvens av travbaneprojektet, gjør det ikke mindre gledelig, sier Bang, som også kunne ha lagt til begrepet "Transportsom vugge" i beskrivelsen av Orkland.

opp et relativt stort avdeling i Orkland, gjør dette en utrolig en gledens dag, en merkedag, sier Bang.

-Gledelig

- Utviklingsjef Per Jørgensen i Varg Orkla Arena sier til ST at han i tillegg har vært i kontakt med et par andre bedrifter som ønsker å etablere seg i Orkland, etter å ha fått øynene opp for Orkland som et resultat av travbaneprojektet. Hva tenker du om det?

- Igen, det bare bekrefter det vi har sagt hele veien: aktivitet skaper aktivitet. Det er utrolig gledelig å være vitne til det som nå skjer, sier Bang.

anders.morken@vrisa-st.no
952 52 261

Flow Group-etableringa er nok bare starten, sier Vaag.

Glede

Siden utviklingsjef i Varg Orkla Arena, Per Jørgensen, for en knapp måned siden startet arbeidet med å finne partnere til anlegget, samt planlegge for andre, store arrangementer, har det skjedd mye. Det er signert hovedpartneravtale, samt en rekke andre partneravtaler, som vil generere store millionbeløp til transporten. Det er også under etablering et bedriftssynet i kjølvannet av disse partneravtalene, plus at det allerede er signert avtaler for store arrangementer på anlegget neste år. Arrangementer som vil trekke tusenvis av besøkende - som igjen vil legge igjen mye penger lokalt.

- Og alt dette gjelder en næringsregion som har vært i ferd med å bli et stort og spennende område. Vi har allerede fått på plass flere store partneravtaler med næringslivet, og han uttrykker nå stor glede over at den første næringsetableringa som følge av projektet er på plass.



Daglig leder i Orkladal næringsforening, Ståle Vaag, tror det vil komme flere næringsetableringer i kjølvannet av travbaneprojektet på Fannrem. Foto: Arkifoto

tensialet for vekst som ligger i prosjektet. Derfor bør man se på det som ei utrolig spennende reise.



Ordfører Oddbjørn Bang synes det er gledelig å få bekreftet at travbaneprojektet avleider nye arbeidsplasser. Foto: Arkifoto



● Forventer økt omsetning

Takker partneravtale for storkontrakt

- Jeg tror ikke vi hadde fått kontrakten verdt 18-20 millioner uten partneravtalen med travet.

TRAV/ØRKLAND
ANDERS AASEGG MORKEN

Det sier Håvard Hildrum, salgs- og markedsansvarlig i Flow Trøndelag VVS. Han viser da til at bedriften, som er en stor aktør

innen rør- og klimaarbeid i Midt-Norge, har sikret seg kontrakt med hovedentreprenøren Ruta AS om utføring av rør- og ventilasjonsarbeid på hovedbygget på Varig Orkla Arena på Fannrem.

- Jeg var på en fotballtur med Ranheim fotball til Berlin, hvor jeg traff Per Jørgensen. Han inviterte oss inn i travet og foreslo at vi skulle inngå en partneravtale knyttet til Leangen travbane. Dette var i 2019. Og vel vitende om at det skulle bygges ny travbane, syntes vi det høites interessant ut. Og da vi gikk inn som

partner i Leangen, hadde vi i tankene at vi ville «sttte ved bordet» da den nye travbanen skulle bygges. Gjennom denne avtalen og kontakten med travporten, er vi blitt kjent med miljøet, truffet mange hyggelige folk og ikke minst knyttet mange nye kontakter. Og da entreprisene på bygging av Varig Orkla Arena skulle stignes, «sttt vi ved bordet». Vi har sikret oss en underentreprise på rør- og ventilasjonsarbeid verdt rundt 18-20 millioner kroner. Og jeg tror ikke vi hadde kommet til denne kon-

trakten uten å ha vært inne i miljøet med partneravtalen med Leangen, forteller Hildrum.

Sekssifret beløp

Og dette er også en viktig årsak til at Flow Trøndelag VVS denne uka signerte en partneravtale med Varig Orkla Arena på Fannrem. Hildrum ønsker ikke å fortelle nøyaktig hvor mye penger bedriften går inn med i avtalen, men bekrefter at det er snakk om et vesentlig seksifret beløp i løpet av avtaleperioden på tre år, med opsjon på forlengelse utover.

Ikke privatmarkedet

Flow Trøndelag VVS er en del av landsdekkende Flow konsern. Konsernet ble opprettet av fem bedrifter i Norge som var tilknyttet rørleggerkjeder. Kjedenes satset mye på privatmarkedet, mens bedriftene som i dag utgjør Flow, ønsket seg inn på det profesjonelle markedet.

- Vi jobber minimalt med bad og toaletter i privatmarkedet. Da vi startet Flow konsern, var målet å satse på profesjonelle kunder, som store entreprenører, eiendomsbestittere, offentlige aktører, ja, i hele tatt næringslivet, forteller Hildrum.

- Spennende og selskapet har lyktes godt. I

2016 omsatte Flow Trøndelag VVS for 50 millioner kroner. I fjor omsatte bedriften for 108 millioner kroner, og målet i år er 120 millioner kroner. Og med 52 ansatte, samt fire lærlinger til høsten, kan en trygt slå fast at bedriften er blitt en betydelig aktør i landsdelen innen rør og klima.

- Vi ser for oss at partnerskapsavtalen med Varig Orkla Arena vil bidra til å styrke oss i markedet, gi oss den veksten vi ønsker å ha. Vi er inne i prosjekter over hele landsdelen, og Ørklund-regionen synes vi er veldig spennende. Vi har et godt samarbeid med Ørklund energi, som er meget dyktige på kjølesida. Vi kjører markedet i Ørklund godt, da vi har de siste årene hatt flere prosjekter i Ørklund og har mange serviceavtaler i området.

Vi gjør ikke dette av veldedighet, vi forventer å få økt tilfang av arbeid og omsetning som følge av partnerskapsavtalen.

Håvard Hildrum, salgs- og markedsansvarlig, Flow Trøndelag VVS



Håvard Hildrum i Flow Trøndelag VVS og Per Jørgensen i Varig Orkla Arena er begge godt fornøyd med avtalen som ble signert denne uka. Foto: Privat

Vi har også flere ansatte som bor i området, og vi tror at denne avtalen vil styrke oss enda mer i en spennende geograf. Vi gjør ikke dette av veldedighet, vi forventer å få økt tilfang av arbeid og omsetning som følge av partnerskapsavtalen, sier Hildrum, og legger til at Flow ser fram til å bli en del av et større bedriftsnettverk knyttet til Varig Orkla Arena.

- Bedriftsnettverket som skal etableres mellom partnerskapsbedriftene og mange andre, synes vi høres veldig spennende ut. Det å møte nye kontakter og etablere relasjoner, er viktig for å komme i posisjon til nye oppdrag. Dette har vi skikkelig trøst på og store forventninger til.

Fasciner

Hildrum forteller videre at han er svært fascinert over hvordan

folkene i Varig Orkla Arena tenker.

- Det at man ser på anlegget som et flerbruksanlegg med konserter, messer, ja alle typer arrangementer som krever plass, er kjempespennende. Og vi er veldig fornøyd med å være tett på det som skal skje framover.

- Samhandling

- Vi er veldig glad for at vi nå får Flow Trøndelag VVS med på laget. Det at bedriften har sikret seg leveransen i prosjektet til hovedentreprenøren Ruta AS i millionklassen, viser bare verdien av samhandling mellom næringslivsaktører. Og vi synes selvsagt det er veldig gøy å kunne koble dem sammen, sier utviklingschef Per Jørgensen i Varig Orkla Arena.

Legges merke til

Jørgensen starter ikke formelt i jobben som utviklingschef før 1. mai. Men allerede har han rukket å inngå store partnerskapsavtaler med aktører som Varig Orkla forsikring, Fagtrykk, Orkla grafiske, Alltid design, Orkla sparebank og nå Flow Trøndelag, avtalen som vil bringe millionbeløp inn i travporten de neste tre til fem årene. Og Jørgensen legger ikke skjul på at han og daglig leder i Varig Orkla Arena, Robert Jakobsen, har hatt en flott velkomst i Ørklund. Og det som skjer, blir også lagt merke til andre steder i landet. Nylig gikk nemlig daglig leder ved Klosteskogen travbane i Forsgrunn ut og sa at de måtte se til Varig Orkla Arena, hvor man har solgt ut bane-navn.

- Det er selvsagt artig at andre baner i Norge ser hva vi holder på med og holder på med. Men dette handler om så mye mer enn å tilby et navn. Man må kunne tilby innhold som faktisk gir samarbeidspartnerne muligheten til å tjene penger. I Ørklund merker vi en voksende positivitet både fra næringslivet og et samlet politisk miljø. Det er egentlig ganske unikt. De har stor tro på prosjektet og stor tiltid til at det vil skje store ting på arenaen. Responsen har vært og er enorm, sier Jørgensen, og legger til en ny partner vil være på plass allerede neste uke.

- Gledelig

Daglig leder i Varig Orkla Arena, Robert Jakobsen, sier dette etter at enda en avtale er på plass.

- Leangen Travbane og Flow har gjennom de siste årene utviklet et sterkt og godt samarbeid til glede for begge parter. Derfor er det ekstra gledelig å ønske Flow velkommen som selvpartner i det svært spennende bedriftsnettverket vi bygger rundt Varig Orkla Arena. Denne avtalen vil bidra til å videreutvikle etableringen av Nordens flotteste travanlegg. - Varig Orkla Arena, Flow skal gjennom sin kompetanse og konkurranseevne til både rørarbeider og ventilasjon bidra til å realisere dette anlegget. Vi ser på det som et stort fremtidsdrag. Dette har vi skikkelig trøst på og store forventninger til.

anders.morken@avisa-st.no
952 52 261

Arrangementer

- Skirenn
- Billøp
- Islandshester
- Tivoli
- Messer/Utstillinger
- Kurs og konferanse
- Festivaler



Hundeutstilling

- Allerede signert avtale for 2022 og 2023
- Samler ca. 8-10.000 mennesker en hel helg



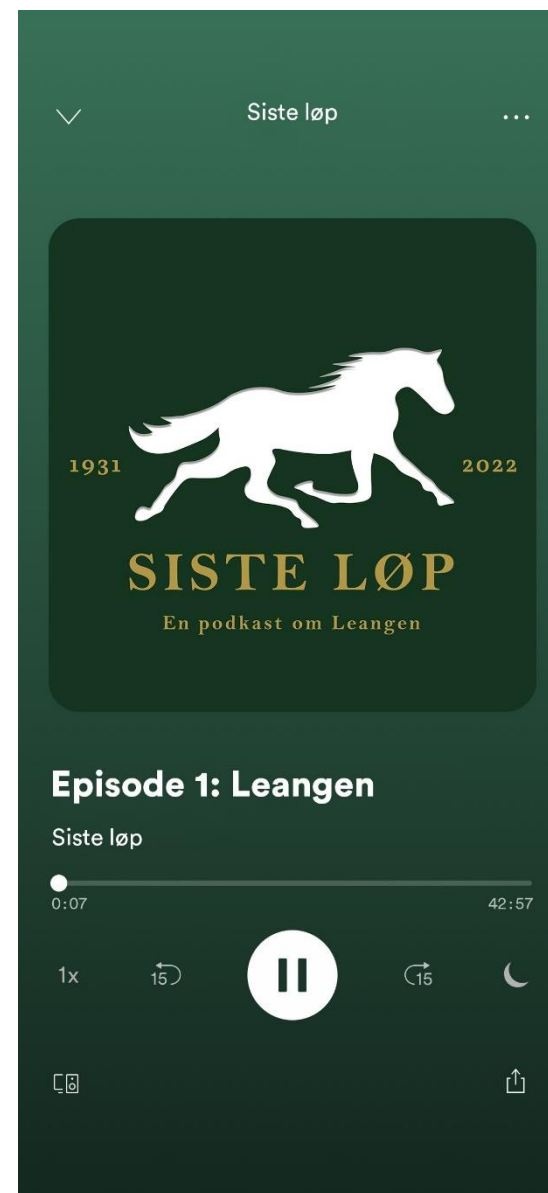
Konsserter!

- Største konsert-arena i Norden?
- Plass til 80 - 90.000 publikummere
- Rekord i Norge er 55.000 solgte billetter (Eminem, 2018)



VARIG ORKLA
ARENA

En smakebit fra podcast-prosjektet





VARIG ORKLA
ARENA